

Business Model Canvas

Diseñado por:

Diseñado para:

En: dd/mm/aaaa

Iteración #

Partners Clave

¿Quiénes serán los partners clave en tu modelo de negocios?

Actividades Clave

¿Qué actividades son claves para que tu modelo de negocios funcione?

Propuesta de Valor

¿Qué ofrecerás a tu segmento de clientes?
¿De qué forma resolverás sus problemas?

Relación con los Clientes

¿Qué tipo de relación mantendrás con tu segmento de clientes?

Segmento de Clientes

¿A quién pretende servir tu modelo de negocios?

Recursos Clave

¿Requieres de uno o más recursos clave para tu modelo de negocios?

Canales de comunicación y distribución

¿Cómo te conocerá y evaluará, y cómo decidirá, comprará y recibirá soporte post-venta tu segmento de clientes?

Estructura de Costes

¿Cuál es tu estructura de costes?

Ingresos

¿Cuál será la forma en que tu modelo pretende financiarse y obtener ingresos?